

Velkommen til generalforsamling i Vrånnet 2026, mandag den 9. marts kl. 18.00.

Jeg kan næste starte med den samme besked som tidligere år – at konkurrencen ikke er blevet lettere:

Vi har gennem det seneste år lavet flere kampagner for at få flere medlemmer. Blandt andet en YouSee Kampagne den 30. april i ICV. Der var godt fremmøde. Næste gang skal vi dog huske kaffe og kage, da der på trods af bland-selv-slik er en forventning om det også er muligt.

Det er svært at etablere kontakt til nye medlemmer ved fraflytning og dødsfald. Jens Aage omdeler ihærdigt materiale, men tror ikke altid at de sedler som han omdeler, bliver læst eller har nogen effekt. Men den øvrige bestyrelse holder fast ved at det har en effekt, og tror på at det er vigtigt med synlighed for netop ikke at blive glemt blandt de mange tilbud.

Andre foreninger oplever også at det er svært at få mæglere til at orientere om det lokale hybridfibernet ved hushandler. Vores oplevelse er at Norlys først får fat på medlemmer da de jo i forbindelse med flytning har kontakt pga. Flytteopgørelse. Vi har derfor forsøgt os med en målrettet flyer som ligger hos ejendomsmæglerne Nybolig og Mæglerhuset, og Jens Aage fik en aftale i stand om at det ville de gerne have liggende, hvis det bare var et enkelt ark.

Vi har også i oktober omdelt en flyer til internetkampagne målrettet husstande i Vrån, der ikke er medlem af Vrånnet eller medlemmer der kun har TV. I den forbindelse blev der udarbejdet en brochure, som vi skulle omdele til relevante adresser ultimo oktober. Det var et stort arbejde da det var til specifikke adresser.

Vi har fået lavet nogle bannere ved den lille tunnel og på hjørnet ved Møllegården. Dem med reklame for 2000 Mbit har helt sikkert givet nogle nye medlemmer. Så det er noget der bliver set.

En noget større forening fik lavet en video med reklame for at skifte til det lokale internet og komme bort fra de konkurrerende pengeslugende udbydere.

Vi fik lov til at købe rettighed og vores logo kopieret ind på filmen. Den har også givet opmærksomhed.

Som noget nyt har YouSee tilbudt at hjælpe mindre foreninger som os ved at give et tilskud i form af et markedsføringsbidrag til brug for at hverve nye medlemmer. Det har vi valgt at bruge på at købe et års aftale på den nye Vrån Beboer og Erhvervsforenings reklame Skærm ude ved rundkørsel. På den måde støtter vi et godt lokalt initiativ, - Vrånnet får reklame og borgerforeningen penge til i første omgang at betale for vognen, og herefter kan det så blive en indtægt til brug for de mange gode initiativer som bliver lavet i Vrån.

Den første kampagne vi kørte på skærmen, var tilbud for nye medlemmer om rabat i 6. måneder. Lige nu kører vi så en ny – inspireret af det igangværende valg til folketinget. Nu må vi vente på at se de endelige personlige stemmetal fra folketingsvalget, men vi er da spændte på hvor mange som har ledt efter bestyrelsens navne på stemmesedlen, og nok specielt mange på den meget lokale stemmesluger Jens Aage Thomsen.

Vi har også været sponsor til Vrån Revy og aftalt at vi viser revy nytårsaften. En populær tilbage vendende begivenhed.

I 2026 har vi også et par kampagner i støbeskeen, så bestyrelsen ligger ikke på den lade side.

På generalforsamling 2024 orienterede vi om at bestyrelsen arbejdede med at undersøge hvilken udbyder vi skulle vælge fremover når den nuværende kontrakt udløb med udgangen af 2026.

Bestyrelsen var på det tidspunkt kommet frem til 2 muligheder og det var at fortsætte med YouSee eller blive lagt sammen med HAS. Et af argumenterne for at søge mod HAS var, at herved kunne medlemmer fortsat have deres YouSee boks og stort set samme TV-pakker. Og ved at fusionere med HAS ville det blive muligt at få lavere

priser på internet, som de selv driver. Det var ikke billigt at skifte til dem da der skal en større ombygning til i vores net for at få det til at fungere. På daværende tidspunkt havde vi endnu en restgæld til YouSee for en tidligere udbygning af nettet i Vrå som var omkring 600.000 og som skulle betales med det samme hvis vi havde opsagt kontrakten. Bestyrelsen besluttede at lade aftale løbe tiden ud og nu her i 2026 har vi ikke længere nogen restgæld til YouSee, kontrakten er opsagt, og bestyrelsen skal inden sommer beslutte hvad der skal ske fremover. Skal vi fusionere med HAS i Hjørring, med Banet i Brønderslev, etablere vores eget internet som vil være det samme som bla. HAS og Sæby allerede har, eller skal vi bare tage det vi kender og fortsætte med YouSee.

Her er lidt om de 4 muligheder bestyrelsen overvejer:

HAS Skiftede til Norlys som leverandør af Tv-Signal. Ændringen betød at alle medlemmer som havde YouSee boks ikke længere kunne beholde denne. Det forløb ikke uden problemer i Hjørring, især da medlemmerne skulle til at se Tv via streaming, og den overgang var kompliceret for mange, specielt ældre. Men vælger Vrånet at fusionere med HAS vil det være et gennemprøvet setup og børnesygdomme løst, så det er bestyrelsen egentlig ikke så bange for. Det er straks værre at vi i Vrånet har en meget stor andel som har Tv-boks, pga. at den hos os er med i TV- abonnementet og derved gratis. Den er meget populær hos vores medlemmerne og de mister alle denne fremover hvis vi laver aftale med HAS. Vi er lige nu i en meget åben og gensidig konstruktiv dialog om hvilke muligheder der er for samarbejde med HAS, også uden at skulle opgive foreningen ved Fusion. Blandt andet arbejder vi med en model som muliggør at Vrånet fortsætter som selvstændig forening med lokal forankring, men laver aftale med HAS om at få leveret internet fra dem, som de så fremover skal stå for driften af, mens vi samtidig fortsat får TV fra YouSee. Det var en mulighed som kunne tilgodese flest medlemmer. Men denne model er ikke helt let at skrue sammen for der er mange ting at skulle tage stilling til. Blandt andet administrationen af modellen. Det kræver også en stor investering for ændringer i nettet. Men begge bestyrelser er enige om at fortsætte den åbne dialog om mulighederne.

Infowice

Vi fortalte også i 2024 om muligheden for at etablere eget internet og vi har løbende haft møder med firmaet Infowise om at Vrånet kan etablere sit eget internet, mens de står for driften. Der har blandt andet været et par arrangementer afholdt på Vrå Bryghus hvor flere mindre antenneforeninger i landsdelen var indbudt for at høre om denne mulighed. Desværre er det heller ikke en billig løsning, da det også kræver en ombygning af nettet. Derudover skal foreningen ud at lave et mindre lån – altså gældsætte os, for at kunne etablere løsningen. Vi vil også ved denne model kunne fortsætte med YouSee som leverandør af Tv-signal. Bestyrelsens overvejelser her er, at vi ikke ved om vi vil miste nogle medlemmer i overgangsperioden. De økonomiske forudsætninger kan hurtigt skride hvis vi ikke formår at fastholde det antal internet kunder som ligger til grund for beregningerne og vores bekymringer er også at det er svært at forudsige hvor priser for internet udvikler sig i et stadig mere skærpet konkurrence marked for internet. Der er mange om budet og hele tiden et godt tilbud om nedsat pris i en periode. Risikerer vi efter 4 år, når investeringen skulle være betalt, og vi er klar til at deltage for alvor i priskrigen for internet, i stedet at stå med en stor gæld pga. vi har været tvunget til at sænke prisen på vores eget internet for at fastholde eller erhverve medlemmer, og derved mistet vores handlefrihed.

Banet

– også er kendt som Brønderslev Antennelaug.

Vi har gennem årene haft løbende møder med vores naboforening mod syd, og de har de seneste år tilbudt små foreninger som ikke længere havde kræfter til at fortsætte, at blive fusioneret med dem. Det har vi naturligvis også drøftet som en mulighed men så langt er vi ikke kommet at vi er klar til bare at aflevere nøglerne til Vrånet, men selvfølgelig snakker vi også med dem om fremtiden. Løsningen her vil være det samme som nu, - ikke billigere, og det er stort set bare regningen som kommer et andet sted fra.

YouSee

Så er der jo vores nuværende samarbejdspartner. Og selvfølgelig er vi i forhandlinger med dem. Stort set om alt. Når man nu er gældsfri og en ny kontrakt som skal forhandles, er alt i spil. Vi drøfter administrationsaftale, som vi i dag har ved DK-TV. Serviceaftale som også i dag er ved DK-TV. Vi drøfter størrelsen på den FEE vi får for at de har internetkunder i vores net. Prisen på de forskellige TV-pakker – ja alt er til forhandling. Vi mangler også her at få de sidste beregninger på plads så vi har et beslutningsgrundlag for bestyrelsen.

Som I hermed har hørt om, er der mange overvejelser der skal tages stilling til og fællesnævner er at det er omkring internet kampen står fremadrettet. TV som vi har kendt til det er i forandring og det har det nu været i flere år. Det afspejler sig også i vores løbende opgørelse af medlemmer, da vi kan se at der mange TV pakkeskifte i nedadgående retning, for til sidst at ende med en internetforbindelse og så streamer medlemmer blot hvad de løbende ønsker at se. På TV siden, har YouSee virkeligt et godt og varieret udbud, bla. er de den udbyder som kan tilbyde flest streaming tjenester samlet. Og også den udbyder som har det største udbud af sportskanaler. Bla. her er der flere fra HAS der kender nogen i Vrå som at spurgt ind til om Vrånet ikke kunne levere signal i Hjørring – vist noget med at Nordlys og HAS ikke kan levere den store Viaplay pakke.

Det er jo ikke fordi vi fra YouSee har høje priser. Jens Aage fandt lige en gammel mail fra 2019 med de daværende priser. Her var priser ca. 200,- højere.

Er der nogen her i forsamlingen som har de gamle hastigheder?

Der var tidligere nogle fordele sammen med disse gamle hastigheder eks, YouSee musik. Derfor bliver de ikke automatisk opgraderet i hastighed og justeret i pris, da du som medlem selv skal vurdere om du bruger disse fordele. Bruger du dem ikke længere er der her penge at spare og du får samtidig højere hastighed!! Har du en af hastighederne skal du kontakte YouSee direkte for at få det ændret.

Så ja, konkurrence er blevet endnu mere hård, og ja vi mister også nogle medlemmer i løbet af året. Vi ser det bland andet når vi laver kampagner i byen hvor bestyrelsen går rundt og omdeler materialer, og de priser vi kan levere internet til, er som vist på den tidligere slide billigere end det Nordlys leverer, men alligevel fortsætter man med det som man har til en højere pris.

Men vi kan så glædes ved at vi også bliver valgt som det foretrukne net i mange af de nye bebyggelser som opstår i Vrå i disse år.

I Vrå er der kommet flere nye boliger til i årets løb. Møllegården og Græsvangen. Vrånet er med ved alle byggerierne og får lagt kabel ind til. Desværre var vi ikke opmærksomme på at boligselskabet ved de nye lejligheder på Græsvangen kun havde skrevet på deres hjemmeside at nye lejere kunne få signal fra Nordlys og det er svært efterfølgende at få dem til at skifte til det lokale Vrånet. Det blev ikke bedre af der i lejlighederne ikke var monteret forstærkere. Vi gjorde straks opmærksom på det til boligforeningen at der mangler forstærker i lejlighederne. Det er lidt ærgerligt af boligselskabets valgte elektriker, da lejer jo forventer at installation lever op til standard når de er flytter ind og når Vrånet overholder det som skal være til stede ved indgang til teknikskab.

Så med den før omtalte skærpede konkurrence, er bestyrelse ikke utilfredse med antallet af medlemmer som i år er ca. 910. For 5 år siden var det omkring 960

Tak til bestyrelseskollegaer for endnu et godt års samarbejde.

Niels Henrik Nielsen
Formand